

2-tägiges Intensiv-Kommunikationstraining **Argumentationstraining**



Souverän, überzeugend und sachlich argumentieren

Dieses Kommunikationsseminar richtet sich an Fach- und Führungskräfte, die

- ✓ ihre in Meetings, Verhandlungen und Gesprächen mit Mitarbeitenden professionell argumentieren wollen.
- ✓ ihre Standpunkte verständlich und wirkungsvoll begründen möchten.
- ✓ ihre Argumente inhaltlich und emotional sicher formulieren wollen.
- ✓ in schwierigen Gesprächen souverän und inhaltlich kompetent wirken möchten.



Lernen Sie wirkungsvoll zu argumentieren

Authentisch und einprägsam argumentieren zu können, ist eine wichtige Fähigkeit, um effektiver zu kommunizieren, kritisch zu denken und Konflikte konstruktiv zu lösen.

Indem wir lernen, unsere Argumente strukturiert und logisch aufzubauen, können wir andere Menschen von unseren Standpunkten überzeugen und Diskussionen effektiver führen.

Stärken Sie Ihre Argumentationsfähigkeit

In diesem Argumentationstraining lernen Sie Ihre Argumentationsfähigkeit zu stärken und sich überzeugend zu präsentieren.

Wir zeigen Ihnen,

- wie Sie Ihre Argumente durch Zahlen, Daten und Fakten und mit wirkungsvollen Beispielen untermauern.

- wie Sie Ihre Argumente durch eine präzise Artikulation und einer lebendigen Betonung professionell formulieren.
- wie Sie die Wirkung Ihrer Argumente mit Emotionen und „Highlights“ verstärken.
- wie Sie Ihre Glaubwürdigkeit durch Zitate und Expertenmeinungen untermauern.
- wie Sie Widersprüche in Ihrer Argumentation vermeiden und mit einer zusammenhängenden Argumentationskette logische Schlussfolgerungen aufbauen.

Stärken Sie Ihre persönliche Ausdruckskraft

Neben dem inhaltlichen Argumentationsaufbau arbeiten wir in diesem Argumentationstraining auch intensiv an Ihrem verbalen und nonverbalen Ausdrucksfähigkeiten. Wir [nbs]trainieren mit Ihnen Ihre individuellen stimmlichen und körpersprachlichen Ausdruck, wie z.B.

- Korrektur der Sprechweise (*zu schnell, zu leise, zu undeutlich, zu monoton*)
- Korrektur des körperlichen Ausdrucks (*spannungslose Gestik, starre Mimik, unkontrollierte Bewegungen*)

INHALTE - DAS LERNEN SIE IN DIESEM ARGUMENTATIONS SEMINAR!

- Analyse von Eigen- und Fremdbild
- Analyse von negativen Denkmustern
- Vermeidung von defensiver Opferhaltung
- Umgang mit Einschüchterung und Aggressionen
- Emotionale Stärke durch sachliche Argumentation
- Stärkung von Authentizität und Professionalität
- Einhaltung von Logik, Vernunft, Fairness ...
- Lösungsorientierung und Konsensfindung

METHODEN – SO HABEN SIE LANGFRISTIG ERFOLG!

- Werte- und Identitätsanalyse
- Das innere Team von Schulz von Thun
- Individuelle Sprachausdrucks-Analyse
- Übungen für Stimme und Artikulation
- Das Harvard-Konzept
- Argumentationsformeln und Techniken der Einwandbehandlung
- Argumente priorisieren und wichtige Argumente hervorheben
- Videoanalyse und Selbstreflexion mit Fallbeispielen aus Ihrer Praxis

NUTZEN – DAS NEHMEN SIE FÜR IHRE BERUFLICHE PRAXIS MIT

Am Ende dieses Seminars wissen Sie,

- wie Sie souverän, authentisch und professionell argumentieren können.
- wie Sie non-verbal und verbal kompetent und überzeugend wirken.
- wie Sie Ihre Argumente professionell vorbereiten können.
- wie Sie anhand Ihres individuellen Trainingskonzepts auch nach dem Seminar an Ihren argumentativen Fähigkeiten arbeiten können

SEMINARINFORMATIONEN / PREISE pro Person

- **Seminargruppe: 3-5 Teilnehmer*innen**
- Seminardauer: 2 Tage
- Seminarzeit: 09:00–16:30 Uhr

- Seminarpreis: **1.400,- €** zzgl. 19% MwSt. (1.666,- € inkl. 19% MwSt.)
- Frühbuchung*: **1.200,- €** zzgl. 19% MwSt. (1.428,- € inkl. 19% MwSt.)
**Nur bei Zahlung bis 60 Tage vor Seminarbeginn und bei einer Buchung direkt über unsere Homepage.*
- In der Seminargebühr enthalten sind alle Seminarunterlagen und die Hotel-Tagungspauschale (2 Kaffeepausen und Mittagessen pro Seminartag).

