

Rhetorikseminar Rhetorik & Schlagfertigkeit

2-Tages-Seminar / 3 - 5 Teilnehmer*innen



Spontan und schlagfertig argumentieren

Dieses Rhetorik Seminar richtet sich an Fach- und Führungskräfte, die

- ✓ ihre rhetorischen Kompetenzen gezielt verbessern möchten.
- ✓ ihre Argumentationsfähigkeit trainieren wollen.
- ✓ in Gesprächen und Diskussionen professionell und schlagfertig reagieren möchten.
- ✓ auch in schwierigen Gesprächssituationen nie mehr sprachlos sein wollen.

Spontan und schlagfertig argumentieren

In diesem Seminar bauen Sie Ihre rhetorischen Fähigkeiten weiter aus und lernen in schwierigen Gesprächssituationen überzeugend und selbstsicher zu reagieren.

Schlagfertigkeit verleiht uns eine besondere Souveränität bei persönlichen Angriffen. Wenn sich Ihr Gegenüber im Ton vergreift oder gar unter die Gürtellinie zielt, dann haben Sie in jedem Fall die Legitimation darauf zu reagieren. Wichtig ist dabei, die eigene Schärfe gut zu dosieren und Ihre Formulierung so einzubringen, dass auf fachlicher und persönlicher Ebene keine Nachteile entstehen. Schlagfertigkeit und Sprachwitz lassen sich erlernen und trainieren.

Angriffe im Gespräch souverän abwehren

In dieser Weiterbildung reflektieren und trainieren Sie Ihre rhetorischen Fähigkeiten in schwierigen Gesprächssituationen anhand konkreter Beispiele aus Ihrer eigenen beruflichen Praxis. Mit Hilfe verschiedener Schlagfertigkeitstechniken zeigen wir Ihnen wie Sie souverän mit provokativem und manipulierendem Auftreten Ihrer Gesprächspartner*innen umgehen können. Sie lernen wie Sie bei unerwarteten verbalen Angriffen professionell, positiv und kompetent bleiben und bei Bedarf auch humorvoll agieren können.

INHALTE – DAS LERNEN SIE IN DIESEM SCHLAGFERTIGKEITSTRAINING!

- Schlagfertigkeitstechniken - spontan und schlagfertig kontern
- Opferhaltung vermeiden und selbstbestimmt agieren
- aggressive Angriffshaltung gegenüber dem/der Gesprächspartner*in vermeiden
- souverän und selbstbewusst auftreten
- die Notwendigkeit des „Nein-sagens“
- mit schwierigen Gesprächspartner*innen und Störungen umgehen
- überzeugend argumentieren und dabei Killerphrasen abwehren
- den eigenen Standpunkt souverän vertreten und erörtern
- Einwände ausräumen und Angriffen parieren
- in Verhandlungen, Teamsitzungen und Kritikgesprächen sicher und überzeugend auftreten
- Argumente überzeugend und wirkungsvoll einsetzen

METHODEN – SO HABEN SIE LANGFRISTIG ERFOLG!

- Konter- und Schlagfertigkeitstechniken
- Werte- und Identitätsanalyse
- Techniken zur Einwandbehandlung
- Analyse - individuelles Gesprächsverhaltens
- schwierige Gesprächssituationen simulieren
- Videoanalyse des Gesprächstrainings
- Souveränitätstraining mit Mental- und Schauspieltechniken

NUTZEN – DAS NEHMEN SIE FÜR IHRE BERUFLICHE PRAXIS MIT!

Am Ende dieses Seminars werden Sie wissen, wie Sie

- in Gesprächen mit Kund*innen, Verhandlungen, Präsentationen und Meetings spontan, selbstbewusst und souverän auf ihre Gesprächspartner*innen reagieren.
- mit Störungen und Provokationen umgehen und nie mehr sprachlos dastehen, wenn Sie jemand aus dem Konzept bringt.
- eine Opferhaltung vermeiden und sachliche, lösungsorientierte Gespräche führen.
- sich in Zukunft mit einem individuellen, auf Ihre Probleme abgestimmten Trainingskonzept bestmöglich auf schwierige Gesprächssituationen vorbereiten können.

SEMINARINFORMATIONEN / PREISE

- Seminargruppe: **3-5 Teilnehmer*innen**
- Seminardauer: 2 Tage
- Seminarzeit: 09:00–16:30 Uhr

- Seminarpreis: **1.340,- €** zzgl. 19% MwSt. (1.594,60 € inkl. 19% MwSt.)
- Frühbuchung*: **1.170,- €** zzgl. 19% MwSt. (1.392,30 € inkl. 19% MwSt.)
**Nur bei Zahlung bis 60 Tage vor Seminarbeginn und bei einer Buchung direkt über unsere Homepage.*

- In der Seminargebühr enthalten sind alle Seminarunterlagen und die Hotel-Tagungspauschale (2 Kaffeepausen und Mittagessen pro Seminartag).