



stagement[®]

Seminar & Coaching Institut

RHETORIK

KOMMUNIKATION

FÜHRUNG

**Offene
Seminare**

**Inhouse
Seminare**

**Business
Coaching**

**Business
Vorträge**

Inhalt

Seite

Herzlich Willkommen	3
Wir machen Sie fit !	4
Offene- und Inhouseseminare	5
Rhetorikseminare	6
Rhetorik & Präsentation	7
Rhetorik & Schlagfertigkeit	8
Rhetorik für Business-Frauen	9
Rhetorik & Souveränität	10
Moderationstraining	11
Storytelling	12
Kommunikationsseminare	13
Grundlagen der Kommunikation	14
Verhandlungen erfolgreich führen	15
Schwierige Gespräche mit schwierigen Menschen	16
Telefontraining	17
Gewaltfreie Kommunikation	18
Zeit- und Selbstmanagement	19
Führungskräfteseminare	20
Grundlagen der Führungskompetenz	21
Führung & Persönlichkeit	22
Konflikttraining für Führungskräfte	23
Vom Mitarbeiter zur Führungskraft	24
Modul-Training für Führungskräfte	25
Führung & Gesundheit	26
Business - Coaching	27/28
Business - Vorträge	29
Informationen und Kontaktdaten	30
Unsere Seminare in Ihrer Nähe	31

Herzlich Willkommen !

*Wir bieten Ihnen Zeit und Raum für
Ihre berufliche Weiterentwicklung.*



Christian Ranzauer

Institutsleitung

Liebe Leserin und lieber Leser,

mit unserer Erfahrung aus 30 Jahren Seminararbeit, Inhouse-
trainings und Führungskräftecoachings bieten wir Ihnen eine
professionelle Unterstützung für Ihre Persönlichkeitsentwicklung
sowie bei der erfolgreichen Umsetzung Ihrer beruflichen Ziele.

Offene Seminare

Extrem kleine Lerngruppen von **3 - 5 Teilnehmern** garantieren
Ihnen in unseren offenen Seminaren ein außerordentlich
intensives Training. Wir verzichten auf umfangreiche Theorie-
inputs und setzen unseren Lernfokus auf die Anwendung von
praxisorientierten Methoden und vielen Wiederholungen von
Übungen. Dadurch gelingt es Ihnen, Ihre individuellen
rhetorischen und kommunikativen Fähigkeiten sowie Ihre
Führungsqualitäten erfolgreich und nachhaltig zu verbessern und
sicher anzuwenden.

Inhouse Seminare

Alle Angebote aus dem offenen Seminarbereich können Sie auch
als Inhouseseminare buchen. Auf Wunsch entwickeln wir speziell
für unsere Kunden individuelle und bedarfsorientierte
Seminarkonzepte.

Coachings

Wir bieten Ihnen Einzelcoachings für Manager, Führungskräfte
und Führungskräftenachwuchs, sowie Teamcoachings für Ihre
Mitarbeiter. Grundlage für unsere Coachings ist ein
professioneller und geschützter Rahmen, in dem sich der Coach
und der Coachee (Coachingnehmer) auf Augenhöhe begegnen
und gleichermaßen für Ablauf und Ergebnis des Coachings
verantwortlich sind.

Business Vorträge

Gerne bereichern wir Ihre Events oder Mitarbeiter-
veranstaltungen mit ansprechenden und lehrreichen Themen aus
unseren Business-Vorträgen.

Wir freuen uns mit Ihnen
auf ein intensives und erfolgreiches Lernen

Ihr **stagement** Team

Ihre Vorteile

Eine Investition in die Zukunft

stagement Trainings und Coachings unterstützen Sie bei der Gestaltung Ihrer beruflichen Ziele und fördern die kommunikativen und rhetorischen Kompetenzen für die Bewältigung Ihrer Aufgaben im Arbeitsalltag.

Beruflich weiterkommen

stagement bietet Ihnen ein vielseitiges Angebot für Seminare, Coachings und Vorträge zu den Themen:

- Rhetorik • Kommunikation • Führung

Hoher Lernerfolg in Kleingruppen

stagement bietet Ihnen Seminare in Kleingruppen mit 3 bis 5 Teilnehmern. Durch die kleine Gruppengröße garantieren wir Ihnen eine besonders intensive Lernatmosphäre mit einem sehr hohen Praxisanteil.



Der Mensch im Mittelpunkt

stagement-Trainer stellen die individuellen beruflichen Wünsche und Ziele der Teilnehmer und Coachees in den Mittelpunkt ihrer Arbeit. Wir arbeiten integrativ und grenzen uns von allen nicht an Wissenschaft orientierten Ansätzen ab.

Frühbucherrabatt für offene Seminare

stagement gewährt für alle offenen Seminare einen reduzierten Seminarpreis für Frühbucher. Voraussetzung ist der Eingang der zu zahlenden Seminargebühren bis 60 Tage vor Kursbeginn.

Bildungsprämie & Weiterbildungsbonus

stagement entspricht den Qualitätsanforderungen für Weiterbildungsanbieter in der Bildungsprämie laut dem Bundesministerium für Bildung und Forschung (BMBF). Unsere Seminare können gefördert werden durch:



>> Zahlt sich aus:
Die Bildungsprämie

Alle Seminarangebote, Seminartermine und Teilnahmegebühren finden Sie auf unserer Internetseite:

www.stagement.com

Seminare

Rhetorik • Kommunikation • Führung

Offene Seminare

Unsere offenen Seminare sind für zwei, drei oder vier Tage konzipiert und grundsätzlich auf 5 Teilnehmer begrenzt. In diesen kleinen Gruppen und einer vertrauensvollen Lernatmosphäre gelingt es dem einzelnen Teilnehmer umfangreiche und effektive Lernergebnisse zu erzielen. In unseren Seminaren legen wir besonderen Wert auf einen hohen Anteil praktischer Übungen. Wenn Sie sich zwei Monate vor Seminarbeginn verbindlich anmelden und die Seminargebühr überweisen, gewähren wir Ihnen einen **Frühbucher-Rabatt** auf Ihre Seminargebühr.

Inhouse Seminare

Als Inhouseseminar können Sie neben allen Seminarthemen aus dem offenen Seminarbereich auch Seminarkombinationen wählen. Für diese firmeninternen Seminare erstellen wir - gemeinsam mit Ihnen - die inhaltlichen und zeitlichen Rahmenbedingungen, damit wir Ihre unternehmerischen Erwartungen, Ihre persönlichen Wünsche und die Bedürfnisse Ihrer Mitarbeiter optimal erfüllen können. Je nach Wunsch bieten wir Ihnen in Ihren eigenen Schulungsräumen oder in einem Seminarhotel Ihrer Wahl eine diskrete und intensive Fortbildung.

RHETORIK

- Rhetorik & Präsentation
- Rhetorik & Schlagfertigkeit
- Rhetorik für Business-Frauen
- Rhetorik & Souveränität
- Moderationstraining
- Storytelling

KOMMUNIKATION

- Grundlagen der Kommunikation
- Verhandlungen erfolgreich führen
- Schwierige Gespräche führen
- Gewaltfreie Kommunikation
- Telefontraining
- Zeit- und Selbstmanagement

FÜHRUNG

- Grundlagen der Führungskompetenz
- Führung & Persönlichkeit
- Konflikttraining für Führungskräfte
- Vom Mitarbeiter zur Führungskraft
- Modultraining für Führungskräfte
- Führung & Gesundheit



Rhetorikseminare

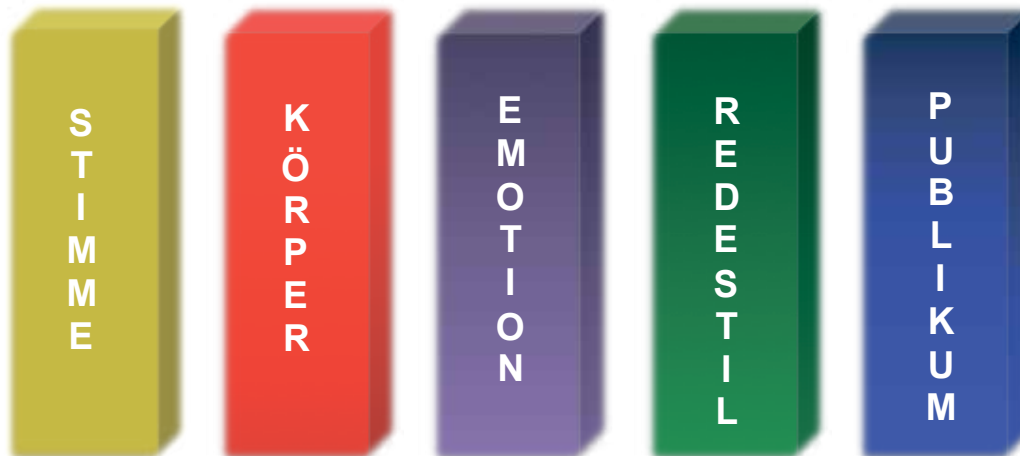
Mit der eigenen Persönlichkeit überzeugen

Intensivtraining mit Methode

In den **stagement** Rhetorikseminaren lernen Sie überzeugend zu reden und Ihre Zuhörer mit einer selbstbewussten Körpersprache in Ihren Redebeiträgen zu fesseln. Wir qualifizieren Sie in den fünf wichtigsten Kompetenzfeldern der Rhetorik. Dabei arbeiten wir mit einer speziell für unsere Teilnehmer entwickelten Methode, dem „Fünf-Säulen-Modell der Rhetorik“ von Christian Rangeneau.

Sie lernen souverän und sicher mit Menschen umzugehen, Projekte und Ideen professionell zu präsentieren und Ihre Zuhörer durch Ihre natürliche Ausstrahlung für sich zu gewinnen. Bei uns finden Sie alle Qualifizierungsmöglichkeiten, die Ihnen helfen, beruflich weiterzukommen. Wählen Sie aus unserem umfangreichen Trainingsprogramm das für Sie am besten geeignete Seminar.

Das Fünf - Säulen - Modell der Rhetorik[©]





Rhetorik & Präsentation

2 Seminartage
1.195.- € zzgl. MwSt.

Frühbucherpreis
999.- € zzgl. MwSt.

Dieses Rhetorik Seminar richtet sich an Fach- und Führungskräfte, die

- ✓ sich gezielt auf bevorstehende Präsentationen oder Vorträge vorbereiten wollen.
- ✓ ihre Projekte, Arbeitsergebnisse oder Produkte professionell und überzeugend präsentieren möchten.
- ✓ selbstbewusst und souverän auf Kunden, Kollegen, Führungskräfte und Vorstände wirken wollen.
- ✓ ihre Zuhörer durch ihre authentische und glaubwürdige Ausstrahlung für sich gewinnen möchten.

In diesem Training erfahren Sie, wie Sie körpersprachlich, stimmlich und emotional auf Ihre Zuhörer und Gesprächspartner wirken. Anhand konkreter rhetorischer Beispiele aus Ihrer beruflichen Praxis erstellen wir für Sie ein individuelles Rhetorik-Profil. Wir entwickeln gemeinsam mit Ihnen ein wirkungsvolles und auf Ihre Probleme abgestimmtes Trainingskonzept. Mit diesem Konzept können Sie sich dauerhaft und effektiv auf Ihre zukünftigen Vorträge und Präsentationen vorbereiten.

Überzeugend und erfolgreich präsentieren

INHALTE

- Lampenfieber und Redeängste überwinden
- individuelle Blockaden erkennen und freies Sprechen lernen
- stimmlich und körpersprachlich sicher und überzeugend auftreten
- Vorträge verständlich und nachvollziehbar strukturieren
- wesentliche Argumente und Highlights wirkungsvoll betonen
- Interesse und Aufmerksamkeit der Zuhörer gewinnen

METHODEN

- Fünf-Säulen-Modell der Rhetorik
- Redeaufbauformeln und Merktechniken
- Atem-, Stimm- und Sprechübungen
- Professionelles Visualisieren mit PowerPoint & Co
- Redetraining mit Videoanalyse
- Selbstsicherheitstraining



Rhetorik & Schlagfertigkeit

2 Seminartage

1.195.- € zzgl. MwSt.

Frühbucherpreis

999.- € zzgl. MwSt.

Dieses Rhetorik Seminar richtet sich an Fach- und Führungskräfte, die

- ✓ ihre rhetorischen Kompetenzen gezielt verbessern möchten.
- ✓ ihre Sprachlosigkeit und inneren Blockaden / Redeängste überwinden wollen.
- ✓ in Gesprächen und Diskussionen professionell und schlagfertig reagieren möchten.
- ✓ auf Provokationen und unfaire Attacken spontan und selbstbewusst antworten wollen.

In diesem Seminar reflektieren und trainieren Sie Ihre rhetorischen Fähigkeiten in schwierigen Gesprächssituationen anhand konkreter Beispiele aus Ihrer eigenen beruflichen Praxis. Mit Hilfe verschiedener Schlagfertigungs- und Kommunikationstechniken zeigen wir Ihnen, wie Sie souverän mit provokativem und manipulierendem Auftreten Ihrer Gesprächspartner umgehen können. Sie lernen, wie Sie bei unerwarteten verbalen Angriffen professionell, positiv und kompetent bleiben und eventuell auch humorvoll agieren können.

Spontan und schlagfertig argumentieren

INHALTE

- spontan und schlagfertig kontern
- Opferhaltung vermeiden und selbstbestimmt agieren
- mit schwierigen Gesprächspartnern und Störungen umgehen
- den eigenen Standpunkt unmissverständlich und souverän vertreten
- Argumente überzeugend und wirkungsvoll einsetzen
- „Nein-sagen“ lernen und Killerphrasen abwehren

METHODEN

- Konter- und Schlagfertigkeitstechniken
- Werte- und Identitätsanalyse
- Techniken zur Einwandbehandlung
- Analyse des eigenen Gesprächsverhaltens
- Kommunikationstraining mit Videoanalyse
- Souveränitätstraining mit Mental- und Schauspieltechniken



Rhetorik für Business-Frauen

2 Seminartage

1.195.- € zzgl. MwSt.

Frühbucherpreis

999.- € zzgl. MwSt.

Dieses Rhetorik Seminar richtet sich an weibliche Fach- und Führungskräfte, die

- ✓ ihre rhetorischen und kommunikativen Kompetenzen verbessern möchten.
- ✓ ihre Projekte, Arbeitsergebnisse oder Produkte professionell und überzeugend präsentieren möchten.
- ✓ im Kontakt mit Kunden, Kollegen und Vorgesetzten sicher und selbstbewusst auftreten wollen.
- ✓ das eigene Frauenbild reflektieren und negative Kommunikationsmuster korrigieren wollen.

Sind Sie im Berufsleben ganz Frau, wenn es um reden, verhandeln und vortragen geht, oder haben Sie sich einige Strategien der Männer zu eigen gemacht? In diesem speziell für Frauen konzipierten Seminar lernen Sie, wie Sie in der oft von Männern bestimmten Kommunikationswelt Ihren eigenen selbstbewussten Kommunikationsstil erarbeiten und nutzen lernen. Mit Hilfe verschiedener rhetorischer Methoden werden Sie lernen, in Ihrem Beruf selbstsicherer und erfolgreicher zu werden.

Authentisch und selbstbewusst auftreten

INHALTE

- Analyse des eigenen Kommunikationsstils
- Unterschied: weibliche und männliche Kommunikation
- selbstbewusster Umgang mit Körpersprache und Stimme
- Opferhaltung erkennen und vermeiden
- auf verbale Angriffe selbstsicher und schlagfertig reagieren
- das richtige Outfit: Sich sicher und selbstbewusst fühlen

METHODEN

- Fünf-Säulen-Modell der Rhetorik
- Selbst- und Fremdbildanalyse
- Übungen zum Abbau von Lampenfieber / Redeängsten
- Konter- und Schlagfertigkeitsstechniken
- Kameratraining
- Mentaltraining für „Powerfrauen“



Rhetorik & Souveränität

2 Seminartage

1.195.- € zzgl. MwSt.

Frühbucherpreis

999.- € zzgl. MwSt.

Dieses Rhetorik Seminar richtet sich an Menschen, die

- ✓ sich ein ehrliches und professionelles Feedback über ihre persönliche Wirkung auf andere wünschen.
- ✓ ihre Stimme und ihren Körper gezielt einsetzen möchten, um ihre persönliche Präsenz zu optimieren.
- ✓ mit ihren Eigenschaften, Ideen und Talenten stärker wahrgenommen werden möchten.
- ✓ souverän und selbstsicher im beruflichen Alltag mit Kollegen, Vorgesetzten und Kunden kommunizieren wollen.

In diesem Seminar bekommen Sie Antwort auf die Frage: *“Wie wirke ich tatsächlich auf andere?”* Sie erfahren, wie Sie Ihre persönliche Präsenz durch Stärkung in den 5 Kompetenzfeldern der Rhetorik und mit individuell angepassten Körper- und Stimmübungen gezielt verbessern können. Darüberhinaus zeigen wir Ihnen, wie Sie sich durch Anwendung der neusten Erkenntnisse der Persönlichkeitspsychologie in beruflichen Kommunikationssituationen wesentlich sicherer fühlen können und so deutlich souveräner auf Ihre Mitmenschen wirken.

Persönliche Präsenz stärken im Persönlichkeitstraining

INHALTE

- Analyse von Eigen- und Fremdbild
- Auseinandersetzung mit der eigenen inneren Haltung
- Umgang mit Redeängsten und Stressauslösern
- Erkennen und lösen von Kommunikationsblockaden
- sich mit dem eigenen Körper- und Stimmausdruck sicher fühlen
- authentisch und souverän auftreten und selbstbewusst agieren

METHODEN

- Werte- und Identitätsanalyse
- individuelle Profilanalyse rhetorischer Stärken und Schwächen
- Fünf-Säulen-Modell der Rhetorik
- Transaktionsanalyse u.a. Persönlichkeitsmodelle
- Videoanalyse und Selbstreflexion mit Fallbeispielen
- Souveränitätstraining mit Mental- und Schauspieltechniken



Moderationstraining

2 Seminartage
1.195.- € zzgl. MwSt.

Frühbucherpreis
999.- € zzgl. MwSt.

Dieses Rhetorik Seminar richtet sich an Fach- und Führungskräfte, die

- ✓ ihre Moderationskompetenz überprüfen und gezielt verbessern möchten.
- ✓ aus zeitraubenden Meetings strukturierte und erfolgreiche Sitzungen machen wollen.
- ✓ Besprechungen effektiv, teilnehmer- und ergebnisorientiert gestalten möchten.
- ✓ sich professionell auf zukünftige Meetings oder den nächsten „jour fix“ vorbereiten wollen.

In diesem Moderationstraining zeigen wir Ihnen, wie Sie sich professionell auf Ihr nächstes Meeting vorbereiten. Sie lernen spezielle Moderationsmethoden kennen und erhalten Tipps, wie Sie Ihre Sitzungen strukturiert, ergebnisfokussiert und teilnehmerorientiert leiten können. Wir trainieren Ihre Moderationsfähigkeiten, damit Ihre Meetings nicht von Vielrednern, Unkonzentrierten, Profilsüchtigen oder anderen schwierigen Diskussionstypen bestimmt werden, sondern von einer selbstbewussten und themenorientierten Moderatorenpersönlichkeit.

Meetings effizient leiten und moderieren

INHALTE

- Grundlagen der Moderation und Diskussionsleitung
- gruppensdynamische Prozesse erkennen und lenken
- Umgang mit verschiedenen Diskussionstypen
- Meetings zeitlich und inhaltlich strukturieren
- Moderation ein Spagat zwischen führen und begleiten
- Simulation von praxisnahen Sitzungen und Diskussionsrunden

METHODEN

- Moderationstraining: Stimm- und Sprechübungen
- Präsenztraining für Moderatoren
- Moderations- und Diskussionsregeln
- Grundlagen der Konfliktmoderation
- Visualisierungsinstrumente
- praxisnahe Übung vor der Kamera



Storytelling

2 Seminartage
1.195.- € zzgl. MwSt.

Frühbucherpreis
999.- € zzgl. MwSt.

Dieses Rhetorik Seminar richtet sich an Fach- und Führungskräfte, die

- ✓ ihre Vortrags- oder Präsentationsthemen beeindruckend und einzigartig darstellen wollen.
- ✓ spannende und kreative Medien suchen, um ihre theoretischen und „trockenen“ Arbeitsthemen eindrucksvoll zu präsentieren.
- ✓ ihr Publikum auf der sachlichen und emotionalen Ebene wirkungsvoll überzeugen wollen.
- ✓ mit einer unvergesslichen und spannenden Story ihr Publikum nachhaltig begeistern möchten.

In diesem Seminar lernen Sie, Ihre Zuhörer auf eine bildhafte Reise voller Emotionen mitzunehmen und Ihr Publikum damit nachhaltig zu fesseln. Wir begleiten Sie von der Themenfindung über den Aufbau und der Dramaturgie bis zur perfekten Umsetzung der Story. Wir trainieren Ihren verbalen und nonverbalen erzählerischen Ausdruck. Dadurch werden Ihre Zuhörer Ihre Vortragsthemen und Präsentationen wesentlich länger und nachhaltiger in Erinnerung behalten, als mit den herkömmlichen Präsentationsmethoden.

Das Publikum inspirieren & überzeugen

INHALTE

- Erfolgsfaktoren für eine gute Story
- Schlüsselbotschaften und Schlüsselbilder
- für jede Plattform die richtigen Inhalte
- der perfekte Aufbau einer Geschichte
- Geschichten für Mitarbeiter und Kunden
- Formen des Storytellings

METHODEN

- Fünf-Säulen-Modell der Rhetorik
- Stimm-, Sprech- und Artikulationsübungen
- Kreativitätstechniken
- Erzähltechniken
- Klassische Elemente und Handlungsmuster
- Schlüssel-Botschaften und Schlüssel-Bilder erkennen



Kommunikationsseminare

Gespräche zielorientiert vorbereiten und erfolgreich durchführen

Professionelle und effektive Kommunikationsgrundlagen

Der Kommunikationsstil entscheidet in den meisten Berufen über den persönlichen Erfolg oder Misserfolg. Besonders in schwierigen Gesprächen und Verhandlungen innerhalb des eigenen Teams, mit Kunden persönlich oder am Telefon, in Meetings oder auch im Umgang mit internationalen Geschäftspartnern ist es wichtig, professionell und souverän zu kommunizieren.

In den **stagement** Kommunikationsseminaren vermitteln wir Ihnen grundlegendes Wissen über rhetorische Techniken und psychologische Grundlagen der Kommunikation. Sie lernen Gespräche zielorientiert vorzubereiten und strukturiert und erfolgreich durchzuführen. Damit wird es Ihnen gelingen, sich selbst und Ihr Unternehmen stilsicher in der Öffentlichkeit zu präsentieren.





Grundlagen der Kommunikation

2 Seminartage

1.195.- € zzgl. MwSt.

Frühbucherpreis

999.- € zzgl. MwSt.

Dieses Kommunikationstraining richtet sich an Fach- und Führungskräfte, die

- ✓ ihre Gesprächskompetenz verbessern und Gespräche professionell führen wollen.
- ✓ ihren Kommunikationsstil überprüfen, optimieren und bewusst steuern möchten.
- ✓ Grundlagen der Kommunikationspsychologie kennenlernen und anwenden wollen.
- ✓ auch in schwierigen Gesprächssituationen angemessen und überzeugend reagieren möchten.

In diesem Seminar lernen Sie Ihr eigenes Kommunikationsverhalten bewusst zu steuern und so auch in schwierigen Situationen sicher und souverän das gewünschte Ergebnis zu erzielen. Anhand konkreter Beispiele aus Ihrer beruflichen Praxis zeigen wir Ihnen, wie Sie durch die kritische Auseinandersetzung mit dem eigenen Kommunikationsstil erfolglose Verhaltensmuster vermeiden und durch eine gute Vorbereitung Gespräche erfolgreich führen können.

Gespräche zielorientiert und erfolgreich führen

INHALTE

- Grundlagen der Kommunikationstheorie und -psychologie
- erfolglose Kommunikationsmuster erkennen und lösen
- wertschätzendes und vertrauensvolles Gesprächsklima schaffen
- Reizauslöser erkennen und kontrollieren
- Umgang mit Aggressionen und belastenden Emotionen
- Gespräche sachlich und zielorientiert führen

METHODEN

- Kommunikations- und Persönlichkeitsmodelle
- Techniken der non-direktiven Gesprächsführung
- Dialogtechniken: Wie frage und antworte ich richtig?
- Argumentations- und Souveränitätstraining
- Videotraining von Gesprächen mit Mitarbeitern, Vorgesetzten und Kunden
- Atem-, Stimm- und Sprechübungen



Verhandlungen erfolgreich führen

2 Seminartage

1.195.- € zzgl. MwSt.

Frühbucherpreis

999.- € zzgl. MwSt.

Dieses Kommunikationstraining richtet sich an Fach- und Führungskräfte, die

- ✓ ihr individuelles Kommunikationsmuster und ihren eigenen Verhandlungsstil reflektieren wollen.
- ✓ ihr Verhandlungsgeschick überprüfen und optimieren möchten.
- ✓ neue Verhandlungsstrategien kennenlernen und anwenden wollen.
- ✓ in Verhandlungssituationen sachlich, souverän und erfolgreich agieren möchten.

In diesem Training lernen Sie in Verhandlungen sachlich, objektiv und authentisch zu argumentieren, ohne die Beziehungsebene zum Verhandlungspartner negativ zu beeinflussen. Sie erfahren, wie es Ihnen gelingt, durch eine strukturierte und effektive Vorgehensweise in Verhandlungssituationen Ihre Interessen durchzusetzen und Ihr Ziel zu erreichen.

Souverän und zielführend verhandeln

INHALTE

- Grundlagen der Kommunikationstheorie und -psychologie
- vertrauensvolle Gesprächsatmosphäre schaffen
- Verhandlungsgespräche verbal und nonverbal führen
- emotionale Reizauslöser erkennen und Eskalationen vermeiden
- Vorbereitung und Strategien erfolgreicher Verhandlungsführung
- Verhandlungsspielräume, Schmerzgrenzen und Konsequenzen

METHODEN

- Techniken für Stimmentwicklung und Körperausdruck
- das Harvard-Konzept
- non-direktive Dialogtechniken
- Verhandlungsstile und Verhandlungsziele
- Simulation schwieriger Verhandlungsgespräche
- Verhandlungstraining mit Videoanalyse



Schwierige Gespräche mit schwierigen Menschen

3 Seminartage
1.795.- € zzgl. MwSt.

Frühbucherpreis
1.599.- € zzgl. MwSt.

Dieses Kommunikationstraining richtet sich an Fach- und Führungskräfte, die

- ✓ sich vor Provokationen und Einschüchterungen schützen wollen
- ✓ mit schwierigen Gesprächspartnern konstruktiv und konsequent umgehen möchten.
- ✓ schwierige Gespräche sachlich und lösungsorientiert führen wollen.
- ✓ ihr Kommunikationsverhalten von professionellen Trainern reflektieren lassen möchten.

In diesem Seminar lernen Sie schwierige Gespräche mit schwierigen Kollegen, Vorgesetzten, Mitarbeitern oder Kunden selbstbewusst und effektiv zu führen. Unfares Taktieren schwieriger Zeitgenossen wird analysiert und mit professionellen Kommunikationsmethoden beantwortet. Sie lernen so eingeschüchtertes Opferverhalten oder aggressives Kontern zu vermeiden.

Schwierige Gespräche effektiv führen

INHALTE

- Umgang mit Aggressionen und anderen negativen Emotionen
- Vermeidung von Opferhaltung, Rechtfertigung oder aggressivem Kontern
- Analyse von blockierenden Denk- und Verhaltensmustern
- Eskalationsstufen erkennen und deeskalierend kommunizieren
- Authentizität der eigenen verbalen und nonverbalen Kommunikation
- mit dem „richtigen Ton“ *Nein* sagen können

METHODEN

- Big Five-Persönlichkeitsmodell
- wertorientierte Ansätze aus der Logotherapie
- Techniken der Transaktionsanalyse
- Grundlagen der klassischen Gesprächsführung
- Schlagfertigkeitstechniken
- Stressvermeidungs- und Resilienztechniken



Telefontraining

2 Seminartage
1.195.- € zzgl. MwSt.

Frühbucherpreis
999.- € zzgl. MwSt.

Dieses Rhetorik Seminar richtet sich an Mitarbeiter, die

- ✓ die Grundregeln der Telefon-Kommunikation erlernen und anwenden wollen.
- ✓ den Umgang mit schwierigen Gesprächspartnern am Telefon trainieren möchten.
- ✓ wissen wollen, wie sie unterschiedliche Kundentypen ansprechen sollen.
- ✓ mit Beschwerden und Reklamationen professionell umgehen wollen.

In diesem Seminar erhalten die Teilnehmer das Handwerkszeug für professionelles Telefonieren. Ziel dieses Seminars ist es, die Teilnehmer in die Lage zu versetzen, ihr Unternehmen am Telefon bestmöglich zu repräsentieren und bei schwierigen Gesprächspartnern souverän am Telefon zu agieren.

Professionell und erfolgreich telefonieren

INHALTE

- souverän, selbstbewusst und natürlich telefonieren
- Argumente überzeugend und wirkungsvoll einsetzen
- Empathie am Telefon: Umgang mit unterschiedlichen Kundentypen
- Redetempo, Stimmkraft, Ausdauer, Pausentechnik
- viel und lange sprechen und Heiserkeit vermeiden
- Umgang mit Beschwerden und Reklamationen

METHODEN

- Fünf-Säulen-Modell der Rhetorik
- individuelle Profilanalyse (rhetorische Stärken und Schwächen)
- Stimm- und Sprechübungen
- Kommunikationsgrundlagen
- Schlagfertigkeitstechniken
- Videoanalyse / Übungen vor der Kamera



Gewaltfreie Kommunikation

nach Dr. Marshall B. Rosenberg

2 Seminartage

1.195.- € zzgl. MwSt.

Frühbucherpreis

999.- € zzgl. MwSt.

Dieses Kommunikationstraining richtet sich an Fach- und Führungskräfte, die

- ✓ eingeübte Verhaltensweisen reflektieren und optimieren möchten.
- ✓ sich selbstkritisch mit ihrer Rolle als Führungspersönlichkeit beschäftigen wollen.
- ✓ nach neuen Lösungsansätzen suchen schwierige Gespräche & Konflikte erfolgreich zu bewältigen.
- ✓ ein höheres Bewusstsein für zwischenmenschliche Prozesse erlangen möchten .

In diesem Training lernen Sie eigene destruktive Kommunikationsmuster zu erkennen und zu lösen. Wir trainieren und optimieren Ihre Gesprächsführungskompetenz und fördern ein höheres Bewusstsein für zwischenmenschliche Prozesse. Sie trainieren sensible Gespräche mit schwierigen Menschen kompetent zu führen und Eskalation und Konflikte zu vermeiden.

Eskalations- und konfliktfrei kommunizieren

INHALTE

- Eigene destruktive Kommunikationsmuster erkennen und lösen
- 4- Schritte der GFK zur effektiven Kommunikation
- Gesprächsführungskompetenz trainieren und optimieren
- Mitarbeiter souverän und respektvoll führen
- innere und äußere Konflikte nachhaltig transformieren
- Kultivierung von Empathie und Mitgefühl

METHODEN

- GFK nach Dr. Marshall B. Rosenberg
- Theoretische Inputs
- Selbstempathie-Übungen
- Einzel-, Partner- und Gruppenübungen
- Rollenspiele anhand konkreter Praxisfälle
- deeskalierende Kommunikationstechniken



Zeit- und Selbstmanagement

2 Seminartage

1.195.- € zzgl. MwSt.

Frühbucherpreis

999.- € zzgl. MwSt.

Dieses Seminar richtet sich an Fach- und Führungskräfte, Projekt- und Teamleiter, Geschäftsführer, die

- ✓ ihr Zeit- und Selbstmanagement reflektieren und verbessern möchten.
- ✓ ihre Aufgaben schnell und sicher priorisieren wollen.
- ✓ aktiv an ihrer Work-Life-Balance arbeiten möchten.
- ✓ ihre Mitarbeiter effizient, eigenständig und selbstorganisiert führen wollen.

In diesem Seminar reflektieren Sie gemeinsam mit uns Ihr Selbstmanagement, Ihre persönliche Zeitstruktur sowie mögliche Stressfaktoren. Mit Hilfe von Tages-, Wochen- und Jahresplänen strukturieren Sie exemplarisch Ihr Zeitbudget für Ihre beruflichen Ziele und Visionen. Sie lernen Zeitfresser zu erkennen, Prioritäten zu setzen, Aufgaben zu delegieren, Zeitfallen zu umgehen und mit gutem Beispiel in ihrer Vorbildfunktion als Führungskraft voranzugehen.

Organisiert und strukturiert zum Erfolg

INHALTE

- Reflektion der eigenen Arbeits- und Zeitstruktur
- „Zeitdiebe“ und Stressfaktoren erkennen
- Zielplanung (Tag, Woche, Monat, Jahr)
- zielorientiert entscheiden, handeln und delegieren
- Burnout-Vorboten erkennen
- Priorisierung von persönlichen Werten und Lebenszielen

METHODEN

- Analyse der persönlichen Vermeidungsstrategien
- Work-Life-Balance-Faktoren
- SMART - Formel für Zielformulierungen
- ABC-Analyse / Alpenmethode
- Pufferzeiten und antizyklisches Arbeiten
- effektives Planen, Handeln und Delegieren



Führungskräfteseminare

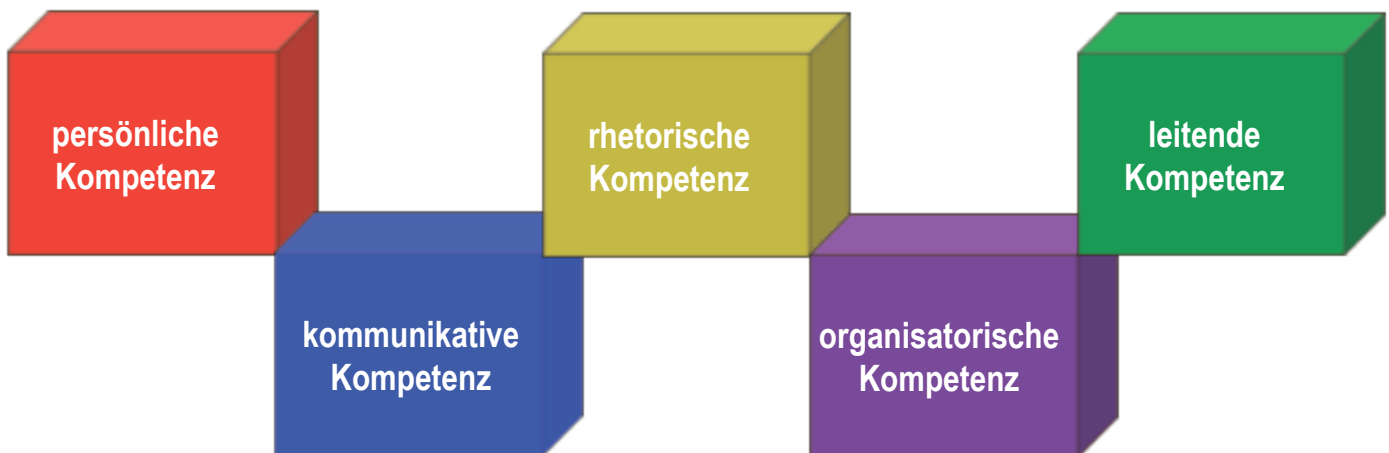
Führungsqualitäten in einem Intensiv-Seminar trainieren

Professionelle und effektive Trainingsgrundlagen

Führungskräfte stehen mit der Bewältigung ihrer täglichen Aufgaben vor großen Herausforderungen. Sie müssen dafür sorgen, dass ihre Mitarbeiter motiviert bleiben und dabei das vorhandene Potential im Team genutzt wird. Gleichzeitig sind sie Ansprechpartner für das Top-Management und werden für das Erreichen der vorgegebenen Ziele verantwortlich gemacht.

In den **stagement** Führungskräfteseminaren bieten wir Ihnen eine umfassende Weiterbildung, die alle wichtigen Kompetenzbereiche der Führung umfasst.

Die Fünf wichtigsten Kompetenzen der Führung





Grundlagen der Führungskompetenz

4 Seminartage
2.495.- € zzgl. MwSt.

Frühbucherpreis
2.199.- € zzgl. MwSt.

Dieses Seminar richtet sich an erfahrene Geschäftsführer, Führungskräfte und Projekt- und Teamleiter, die

- ✓ ihre rhetorische Ausdruckskraft verbessern möchten.
- ✓ ihre Kommunikation mit ihren Mitarbeitern optimieren wollen.
- ✓ konfliktförderndes Verhalten bei sich und anderen reflektieren wollen.
- ✓ sich selbstkritisch mit ihrer Führungspersönlichkeit auseinandersetzen möchten.

In diesem Grundlagenseminar für Führungskompetenz lernen Sie die wichtigsten Führungsthemen und Führungsmethoden kennen. Ihre eigene Führungspersönlichkeit steht dabei im Mittelpunkt dieses Trainings. Anhand von praktischen Übungen trainieren wir Ihre rhetorische und kommunikative Führungskompetenz. Sie lernen rhetorisch sicher und souverän aufzutreten und Ihre Mitarbeiter empathisch zu führen und individuell zu motivieren.

Bestpractice für Führungskräfte

INHALTE

- Vortragskompetenz trainieren und optimieren
- Gesprächsführungskompetenz trainieren und optimieren
- erkennen von individuellen Kommunikationsblockaden
- überzeugend und souverän auftreten
- Konfliktgespräche, Verhandlungen und Teamsitzungen führen
- der richtige Umgang mit schwierigen Gesprächspartnern

METHODEN

- Selbst- und Fremdbildanalyse
- Fünf-Säulen-Modell der Rhetorik
- Selbstcoachingtools für integrative Führungskräfte
- Big-Five-Persönlichkeitsanalyse
- Visualisierungs- und Schauspieltechniken
- Best-Practice Übungen



Führung & Persönlichkeit

2 Seminartage
1.495.- € zzgl. MwSt.

Frühbucherpreis
1.299.- € zzgl. MwSt.

Dieses Seminar richtet sich an Geschäftsführer, Führungskräfte, Projekt- und Teamleiter, die

- ✓ ihr Führungsverhalten reflektieren und verbessern wollen.
- ✓ ihre Rolle als Führungspersönlichkeit stärken und ausbauen möchten.
- ✓ Mitarbeiter und Kunden Kraft ihrer Ausstrahlung für sich gewinnen möchten.
- ✓ an ihrer Führungskompetenz arbeiten wollen, um ihren Erfolg nachhaltig zu steigern.

In diesem Persönlichkeitstraining für Führungskräfte bieten wir Ihnen die Möglichkeit speziell an Ihrer Praxissituation zu arbeiten und neue Perspektiven für Ihre Führungsverantwortung zu entwickeln. Wir analysieren die individuellen Stärken und Schwächen Ihrer Führungsrolle und erarbeiten konkrete Führungsinstrumente für Ihre berufliche Praxis.

Erfolgreich führen mit Persönlichkeit

INHALTE

- das eigene Berufsethos klären
- Konfliktanalyse von Führungsverhalten
- negative Auslöser für sprachliche Muster erkennen
- Handlungen moralisch und ethisch sicher beurteilen
- Arbeitsatmosphäre und Teamarbeit verbessern
- die eigene Führungspersönlichkeit gestalten

METHODEN

- Selbst- und Fremdbildanalyse
- Big-Five-Persönlichkeitsmodell
- Analyse des eigenen Führungsverhaltens
- Verhaltensanalyse in Stress- und Konfliktsituationen
- Rollenspiele / aktuelles Arbeitsumfeld der Teilnehmer
- non-direktive Gesprächsführung und Videoanalyse



Konflikttraining für Führungskräfte

2 Seminartage

1.495.- € zzgl. MwSt.

Frühbucherpreis

1.299.- € zzgl. MwSt.

Dieses Seminar richtet sich an Geschäftsführer, Führungskräfte, Projekt- und Teamleiter, die

- ✓ ihre Konfliktlösungskompetenz reflektieren und weiterentwickeln wollen.
- ✓ nach neuen Lösungsansätzen suchen, um Konflikte erfolgreich zu bewältigen.
- ✓ ihr Konfliktmanagement verbessern wollen.
- ✓ aus ihren Mitarbeitern motivierte, eigenverantwortliche Teamplayer machen möchten.

In diesem Seminar zeigen wir Ihnen, wie Sie die Leistungsbereitschaft Ihres Teams stärken, Ihre Mitarbeiter für innovative Teamprozesse motivieren und dadurch jeden einzelnen zu mehr Eigenverantwortung führen. Sie lernen unterschiedliche Lösungsansätze für Konfliktsituationen kennen und erfahren, wie Sie Konflikte vorausschauend abfedern und Eskalation vermeiden.

Konfliktsituationen gezielt bewältigen

INHALTE

- Konflikte analysieren und Eskalationen vermeiden
- eigener Konfliktstil - eigene Glaubenssätze
- Mitarbeiter souverän und respektvoll führen
- Mitarbeiter individuell und prozessorientiert motivieren
- Teamrollen nach Fähigkeiten der Mitarbeiter besetzen
- Umgang mit schwierigen Mitmenschen / Mitarbeitern

METHODEN

- Konfliktanalyse
- Konfliktmanagement und Win-win-Prinzip
- 6 Schritte der Konfliktlösung
- Emotionen wahrnehmen und führen
- Transaktionsanalyse u.a. Coachingtools
- Rollenspiele mit Videoanalyse



Vom Mitarbeiter zur Führungskraft

3 Seminartage
1.995.- € zzgl. MwSt.

Frühbucherpreis
1.699.- € zzgl. MwSt.

Dieses Seminar richtet sich an Mitarbeiter/innen, die

- ✓ kurz vor der ersten Übernahme von Personalverantwortung stehen.
- ✓ gerade die ersten neuen Herausforderungen als Führungskraft erleben und den für sie richtigen Führungsstil finden möchten.
- ✓ psychologische Aspekte in der Führung erlernen möchten.
- ✓ typische und häufige Führungsfehler bei der Übernahme Ihrer Führungsrolle vermeiden wollen.

In diesem Seminar unterstützen wir Sie dabei, Ihre neue Führungsrolle anzunehmen und authentisch auszufüllen. Sie erlernen Führungsfähigkeiten, wie Teamentwicklung, Mitarbeitermotivation, strategische Planung sowie Methoden für eine sachliche und zielorientierte Kommunikation. Wir reflektieren gemeinsam mit Ihnen Ihren persönlichen Kommunikationsstil und weisen Sie auf typische Führungsfehler hin, damit Sie einen erfolgreichen Start in Ihrer neuen Führungsrolle erleben.

Neue Herausforderungen erfolgreich meistern

INHALTE

- Führungsidentität- Werte, Visionen und Ziele
- Strategien für das Führen von Mitarbeitern
- Rhetorik- Präsenz- und Ausdruckstraining
- professionelle Gesprächsführung
- Teamentwicklung - Motivationstraining
- Stressmanagement - Burnout-Prävention

METHODEN

- Persönlichkeits- und Potentialanalyse: Big-Five-Analyse
- Identitäts- und Wertephilosophie
- Selbst- und Fremdbildanalyse mit Videotraining
- Techniken der non-direktiven Gesprächsführung
- das innere und äußere Team (nach Schulz von Thun)
- Selbstcoaching-Tools



Modul-Training für Führungskräfte

4 Module

a' 2 Seminartage

5.980.- € zzgl. MwSt.

Frühbucherpreis

5.599.- € zzgl. MwSt.

Diese vier Trainingsmodule richten sich an Nachwuchsführungskräfte und Führungskräfte.

Trainieren Sie intensiv die wichtigsten Grundlagen einer Führungskraft:

- ✓ rhetorische Kompetenz
- ✓ Gesprächs- und Verhandlungsführung
- ✓ soziale Kompetenz
- ✓ Zeit- und Selbstmanagement

In diesen 4 Trainingsmodulen unterstützen und stärken wir Sie in allen Kompetenzbereichen der Führung. Wir schulen Sie Innerhalb eines Jahres an jeweils 2 Tagen pro Quartal in einer festen Gruppe von max. 5 Teilnehmern. Sie haben nach jedem Trainingsmodul Zeit, das Gelernte in Ihrem Berufsalltag zu erproben. In jedem Modul profitieren Sie dann von einem intensiven Erfahrungsaustausch aus der Praxis.

Das 1x1 der Führungskompetenz trainieren

MODULE

1. Rhetorik & Präsentation	effektive und professionelle Vorbereitung auf Vorträge und Präsentationen; selbstsicher und authentisch auftreten.
2. Gesprächs- und Verhandlungsführung	schwierige Gespräche effektiv und lösungsorientiert führen; Verhandlungen mit praxisnahen Kommunikationstechniken bewusst steuern.
3. Mitarbeiterführung <i>Motivations- und Konflikttraining</i>	wertschätzende und vertrauensvolle Mitarbeiterführung; Mitarbeiter motivieren und Konflikte rechtzeitig erkennen, analysieren und lösen.
4. Zeit- und Selbstmanagement	Reflektion der persönlichen Zeitstruktur und Stressfaktoren; Zeitpläne für eine aktive Lebens- und Arbeitsgestaltung erstellen.



Führung & Gesundheit

2 Seminartage

1.495.- € zzgl. MwSt.

Frühbucherpreis

1.299.- € zzgl. MwSt.

Dieses Seminar richtet sich an Geschäftsführer, Führungskräfte und Teamleiter, die

- ✓ ihre eigenen Stressbelastungen- und Auswirkungen erkennen und vermeiden möchten.
- ✓ ihre Mitarbeiter gesundheitsfördernd führen wollen.
- ✓ erfahren möchten, wie Führungsverhalten sich als Stressor auf Mitarbeiter auswirken kann.
- ✓ neue Anregungen und Ideen für die eigene Gesundheitsförderung und die ihrer Mitarbeiter suchen.

In diesem Seminar lernen Sie erfolgreiche Maßnahmen zur persönlichen Gesundheitsförderung kennen. Sie erfahren, wie Sie Gesundheitsgefahren bei sich selbst und bei Ihren Mitarbeitern rechtzeitig erkennen können. Wir üben gesundheitsfördernde Verhaltensweisen an vielen Praxisbeispielen, damit Sie und Ihre Mitarbeiter sich zukünftig vor Stressfaktoren und Krankheiten förderndes Verhalten schützen können, Burnout-Situationen vermeiden lernen und dadurch den Krankenstand spürbar reduzieren.

Teams stärken mit einem erfolgreichen Gesundheitsmanagement

INHALTE

- Aspekte von Gesundheit
- Auswirkungen von Führungsverhalten
- Self-Care
- Stress erkennen
- erste Stressbewältigungsansätze
- 6 Dimensionen gesunder Führung

METHODEN

- Fallvignetten
- Selbstanalyse aus der eigenen Praxis
- empfangergerechte Kommunikation / Schulz von Thun
- Resilienz und salutogene Führung
- Tools aus dem Selbstmanagement / Selbstcoaching
- Theorieinput und Praxisübungen



Business - Coaching

Führungskompetenz ausbauen und nachhaltig stärken

Wir bieten Raum für neue Handlungsmöglichkeiten

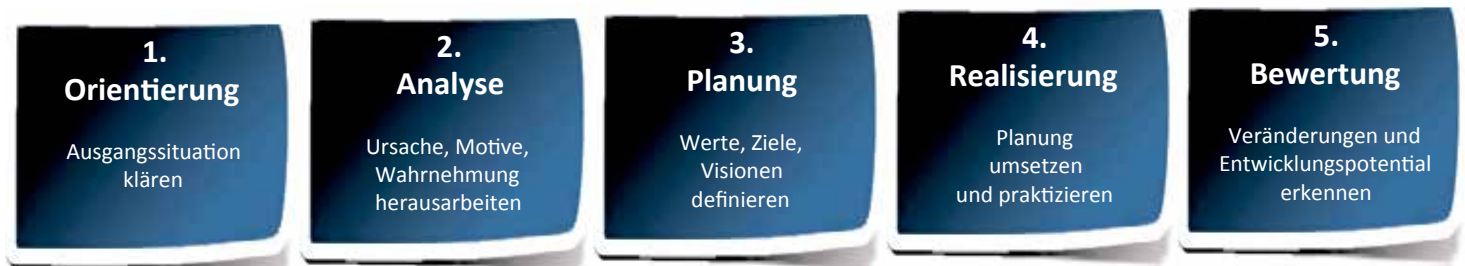
Führung ist keine zeitlich befristete Tätigkeit, sondern ein kontinuierlicher Prozess, bei dem sich die Führungskraft in ständiger Interaktion mit seinen Mitarbeitern, Kunden und anderen Abteilungen des Unternehmens befindet. Dabei ist jede Situation so unterschiedlich wie die Menschen, die sie herbeiführen. Eine Führungskraft, die in der Lage ist, ein Selbstbild über sich abzugeben und ihre eigenen Fähigkeiten und Entwicklungsfelder kennt, schafft es leichter, die Leistungen anderer realistisch einzuschätzen und Konflikte im eigenen Team oder außerhalb des Führungsbereiches souverän zu meistern. Business Coaching regt die Selbstreflexion in beruflichen Kommunikationsprozessen an und erweitert die Fähigkeit des Betroffenen, Probleme zu erkennen und zu bewältigen.

Das Business-Coaching von **stagement** unterstützt Führungskräfte in individuellen Einzeltrainings in allen Führungsfragen und Führungssituationen. Dies kann einmalig in einer Coaching Sitzung geschehen, aber auch begleitend über einen Zeitraum von mehreren Monaten.

Wir sind u.a. in folgenden Situationen für Sie da:

- Vorbereitung auf eine neue Führungsposition
- Verbesserung der eigenen Führungsqualitäten
- Konfliktlösung innerhalb von Teams
- Konfliktlösung zwischen Team und Führungskraft
- Implementierung neuer Führungsstrukturen
- Neu-Positionierung des Unternehmens

Der Coaching - Prozess in 5 Stufen





Coaching - Angebote

Für Geschäftsführer, Führungskräfte, Projektleiter und Teams



Manager - Coaching

Als neutraler Prozessbegleiter und Sparringspartner helfen wir Ihnen die vielfältigen Herausforderungen in Ihrer Top-Position zu bewältigen.



Führungskräfte - Coaching

Wir arbeiten individuell an Ihrer persönlichen Praxissituation und entwickeln neue Perspektiven für Ihre Führungsverantwortung.



Junior - Coaching

Wir begleiten Sie bei Ihren ersten Schritten in die neue Führungsposition und helfen Ihnen Ihre persönliche Führungskompetenz zu entwickeln.

In unseren Coachings steht Ihr Erfolg für uns im Mittelpunkt



Team - Coaching

In unseren Teamcoachings motivieren wir Führungskräfte und ihre Teams zu kooperativer Zusammenarbeit und gemeinsamer Zielfindung.



Bühnen - Coaching

Wir trainieren mit Ihnen den Auftritt vor großem Publikum und zeigen Ihnen, wie Sie Ihr persönliches Profil in der Öffentlichkeit stärken.



SOS Rhetorik - Coaching

In diesem 1-Tages-Coaching können Sie Ihrer Präsenz und Ausdruckskraft kurzfristig trainieren. Wir helfen Ihnen, Ihrem nächsten wichtigen Vortrag den letzten Schliff zu geben.

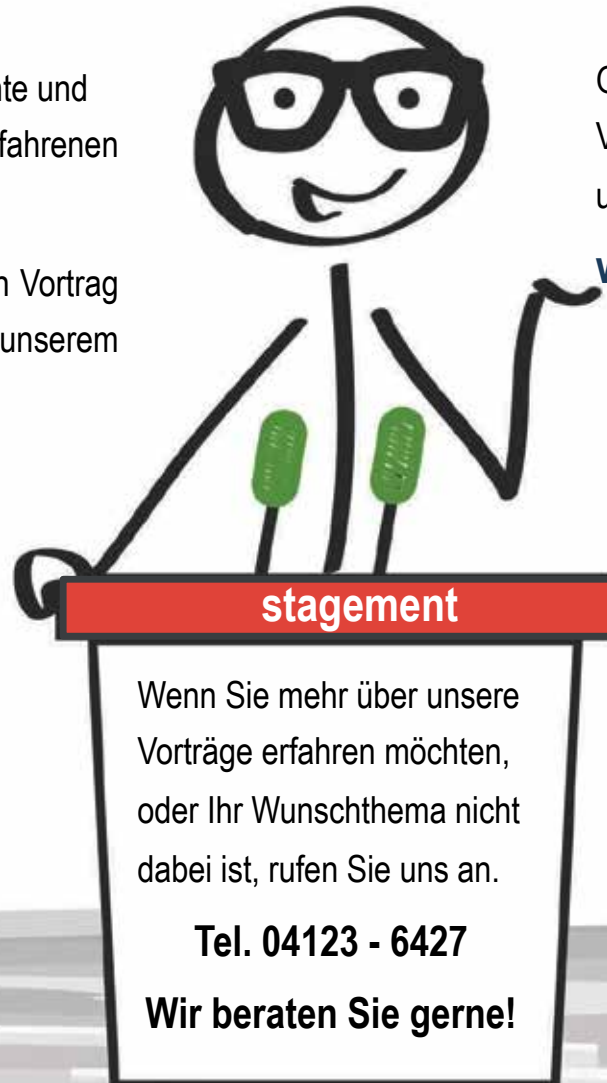


Business Vorträge

Innovative, fesselnde und praxisnahe Vorträge von erfahrenen Rednern

Wir bieten Ihnen interessante und inspirative Vorträge von erfahrenen Rednern.

Wählen Sie den passenden Vortrag für Ihre Veranstaltung aus unserem Themen-Angebot.



Genauere Informationen über unsere Vortragsthemen finden Sie auf unserer Homepage:

www.stagement.com

Wenn Sie mehr über unsere Vorträge erfahren möchten, oder Ihr Wunschthema nicht dabei ist, rufen Sie uns an.

Tel. 04123 - 6427

Wir beraten Sie gerne!

Buchungsinformationen für unsere OFFENEN SEMINARE

Anmeldung

Nutzen Sie unsere vielfältigen Möglichkeiten. Melden Sie sich ganz bequem online zu Ihrem Seminar an oder reservieren Sie Ihren Seminarplatz einfach per E-Mail oder telefonisch.

Teilnehmerzahl

Um ein effektives Lernen und ein individuelles Eingehen der Dozenten auf die Teilnehmer zu ermöglichen, ist die Teilnehmerzahl in den offenen Seminaren auf 5 Personen begrenzt.

Frühbucher-Rabatt

Bei verbindlicher Anmeldung und Überweisung zwei Monate vor Seminarbeginn geben wir Ihnen einen Frühbucher-Rabatt auf Ihre Seminargebühr.

Umbuchung & Stornierung

Bis acht Wochen vor Seminarbeginn können Sie Ihre Buchung kostenlos stornieren. Falls Sie an der Teilnahme an einem Seminar kurzfristig verhindert sein sollten, können Sie das Seminar einmalig und kostenfrei - *ausgenommen Hoteltagespauschale* - auf einen späteren Termin umbuchen.

Unsere vollständigen AGB und weitere Seminarinformationen finden Sie im Internet unter www.stagement.com

Kontaktdaten

Wie Sie uns erreichen:

Firmensitz in Bokholt-Hanredder
bei Hamburg

stagement[®]

Seminar- & Coaching Institut
für Fach- und Führungskräfte

Garteneck 11
25335 Bokholt-Hanredder

Während unserer Bürozeiten

Montag - Freitag

09:00 - 16:00 Uhr

können Sie uns gerne telefonisch
erreichen:  **04123 – 6527**

oder schicken Sie uns eine E-Mail:
info@stagement.com

✓ **Seminarangebote**

✓ **Seminartermine**

✓ **Seminarorte**

✓ **Seminargebühren**

finden Sie auf unserer Internetseite:
www.stagement.com

Unsere Seminare in Ihrer Nähe

HAMBURG BERLIN NÜRNBERG HANNOVER KÖLN FRANKFURT/a.M.

Wir bieten unsere Seminare
in allen deutschsprachigen
Ländern an.



MÜNCHEN WIEN LEIPZIG STUTTGART BREMEN ZÜRICH KASSEL



stagement[®]

Seminar & Coaching Institut



Unser Team freut sich auf Sie!

